

Chiffres clés

















→ 10.650 PARTICIPANTS

réunis à La Sucrière de Lyon

ightarrow 5.500 Consultations individuelles

organisées gratuitement en une seule journée

→ 150 PARTENAIRES INCONTOURNABLES

au service des entrepreneurs et des entreprises

→ 120 PRISES DE PAROLE

tout format confondu : panels, tables rondes, démos, micro-conférences...

→ 300 SPEAKERS / 100 SUCCESS STORIES

Grands chefs d'entreprises, champions de la tech et de l'impact, créateurs de contenus, investisseurs stars, références mondiales, leaders et/ou valeurs montantes de la food, de la mode, de la beauté, de l'IA, du tourisme, de la santé...

→ 10 FIGURES INSTITUTIONNELLES

mobilisées tout au long de la journée

→ 40 JOURNALISTES ACCRÉDITÉS

Les Echos, Le Progrès, Radio Classique, Conquérir, Le Dauphiné Libéré, Ecomnews, Lyon Mag, Décideurs Mag...

ightarrow 3 MILLIONS D'IMPRESSIONS SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX

cumulées en amont et durant l'événement

→ 75H DE CONTENUS À VALEUR AJOUTÉE

dont 20% disponible en replay durant 12 mois

-Wisitorat

→ 10.650 PARTICIPANTS SURVOLTÉS

parmi lesquels:



40% de futurs entrepreneurs / porteurs de projets dont 79% comptent se lancer dans moins de 6 mois



33% de dirigeants de TPE-PME-ETI (1 à 1000 salariés) dont 70% ont plus de 2 ans d'existence



27% d'indépendants / auto-entrepreneurs

- *→ 53% DE FEMMES / 47% D'HOMMES*
- *→ 85% D'AURA / 15% D'AUTRES RÉGIONS*
- → **4,3 EXPOSANTS RENCONTRÉS** en moyenne
- → **5,3 PRISES DE PAROLE SUIVIES** en moyenne
- > 87% SE DISENT SATISFAITS de l'événement
- → 92% SONT PRÊTS À RECOMMANDER l'événement
- → NOTE GLOBALE MOYENNE DE SATISFACTION DES VISITEURS :



















Wisitorat-

















→ TOP 15 DES CENTRES D'INTÉRÊTS

- 1/ Communication, networking, réseau
- 2/ Aides, subventions, business plan, financements
- 3/ Idée, accompagnement, étude de marché, conseil
- 4/ Développement, prospection, croissance
- 5/ Digital, web, référencement, RS, tech, innovation, IA
- 6/ Statut, formalités d'entreprise, protection sociale
- **7/ Freelance, indépendant**
- 8/ Entrepreneuriat féminin
- 9/ Implantation, territoires, international
- 10/ Impact social et environnemental, RSE, ESS
- 11/ Pilotage, trésorerie, RH, management
- 12/ Reprise d'entreprise
- 13/ Entreprendre avant 30 ans
- 14/ Franchise et commerce associé
- 15/ Entreprendre après 60 ans

Exposition

→ 150 PARTENAIRES STRATÉGIQUES des entreprises et des entrepreneurs

parmi lesquels des institutions & territoires, tous les principaux réseaux d'accompagnement, des acteurs clés du financement et de la prévoyance, des références de la tech, de l'innovation et du digital, des cabinets de conseils et d'expertises, des écoles, des incubateurs & accélérateurs, des organismes de formation, des franchises...

→ ET PLUS DE 20 ANIMATIONS THÉMATIQUES pour répondre à tous les besoins :

- Entreprendre en Auvergne-Rhône-Alpes Entreprendre dans la Métropole de Lyon

- Entreprendre dans la Métropole de Lyon Avec Cap Créa, entreprendre et réussir! Consultations individuelles : experts-comptables Entreprendre dans l'artisanat Networking : the place to meet! Audit Express : 30 min pour réussir! Le Marathon Pitch : Spécial entrepreneurs des quartiers Hub de la Facture électronique Hub des Indépendants Les Foliweb Ateliers numériques Espace Recherche d'antériorité de marque

- #ConnectHers
- #Lancez-vous
- Act for Impact
- Ça va connecter
- Mobilité douce en entreprise : le drive test
- Quizz des entrepreneurs engagés Tout savoir sur la protection sociale Le Bus de l'entrepreneuriat

- Pause Café avec Qonto Studio web TV by Les Echos x Le Progrès

















Contenu-















PRISES DE PAROLE	INSCRITS
Comment être visible sur internet et attirer en partant de zéro ?	742
5 clés pour augmenter & diversifier votre chiffre d'affaires rapidement	527
Entrepreneurs, la puissance de l'IA au service de votre communication digitale	517
5 astuces pour communiquer sur son projet à moindre coût	514
Femmes entrepreneures, découvrez les dispositifs à la hauteur de vos ambitions !	466
L'art du pitch	446
Booste ton business avec l'accompagnement d'un réseau féminin	444
Comment construire un réseau solide et bénéficier de ses nombreux avantages	416
Créateurs de contenus : au-delà de l'image, choisir la bonne stratégie	394
Les 10 pièges à éviter quand on crée son entreprise !	375
Comment développer la stratégie commerciale la plus efficace possible	352
A chaque projet, ses solutions de financement. Découvrez celles qui vous conviennent !	323
Pitcher son projet sur un salon	319
Le Business Plan : votre meilleur allié pour réussir !	317
Développer son entreprise grâce à internet : les bonnes pratiques à adopter	304
Devenez la boss	302
Boostez votre projet : les ressources et financements par France Travail	295
Saboter votre entreprise c'est facile, apprendre à l'éviter, c'est mieux !	277
Construire son Business Model / Business Model Durable	267
Bien financer son projet d'entreprise - Des solutions alternatives ou complémentaires au prêt bancaire	263
Entreprendre à l'ère de l'IA	262
Entrepreneuriat féminin, enjeux et défis	255
Vous avez une idée ? Voici les prochaines étapes pour vous lancer !	250
Quel statut pour ma future entreprise ?	245
Choisir d'entreprendre aujourd'hui pour agir sur la santé de demain	241
Jean Michel Karam : l'audace de réinventer	233
Nom d'entreprise, nom commercial, nom de marque - les clés pour se distinguer de la concurrence	230
Pourquoi être seul quand on peut être bien accompagné ?	224
Soyez en phase avec votre projet : adoptez la bonne posture pour un meilleur résultat !	217
Créer son entreprise en 5 étapes. Pas plus	214
Bien lancer et booster son projet innovant avec des accompagnements et des financements dédiés !	211
Qui pour vous accompagner à chaque étape de votre projet ?	208
Créer son entreprise en 5 étapes. Pas plus	203
Les 4 décisions clés pour scaler votre business	200
Booster sa stratégie commerciale : de l'idée au business ou comment passer de l'intuition à l'action commerciale ?	194
Le digitale et l'IA bousculent-il complètement la donne de la prospection commerciale et de la fidélisation des clients ?	193
Se poser les bonnes questions avant de se lancer	192
Nouveau tourisme & hôtellerie de demain : le choix d'entreprendre pour les vacances du futur	190
Créer une vraie IA scalable	185
IA & Search : Comment garder une longueur d'avance ?	184
Qui veut lever des millions ?	170
Se faire accompagner pour passer de l'idée à l'action	167
Entreprendre, le meilleur timing pour commencer	162
Avec Mon Pass Créa : J'arrive avec une idée, je pars avec une entreprise !	160
L'artisanat, l'autre visage de l'innovation	148
Dis-LYVE Comment être entouré.e et accompagné.e pour créer ma boite ?	146
Hypercroissance et défis 2025 : retour d'expérience de 3 champions tech français	144
Les recettes (presques) secrètes pour entreprendre dans la food et le vin	143
Femmes dans l'Artisanat	143





300 speakers [100 success stories & personnalités



































































Nos prochains rendez-vous



15 & 16 avril 2026 Paris La Défense Aréna





Votre contact

Vincent BIANCANI

Directeur de clientèle 06 74 78 39 57 vbiancani@apar.fr