

CONGRÈS 2024

LE PROGRAMME



Embarquement immédiat

Du projet de cabinet
aux missions de demain

79^e CONGRÈS
de l'ordre des
experts-comptables

9 au 11 octobre 2024 - Parc Chanot de Marseille

Plus d'informations sur
congres.experts-comptables.com

ORDRE DES
EXPERTS-COMPTABLES *ec*

full paie • full compta
full IA • full digital

Une solution aussi full, c'est **fulll**. Forcément.

Vous en savez quelque chose :

la période fiscale, c'est toujours épuisant.

La prochaine fois, reposez-vous sur **fulll**,

la solution digitale la plus full de l'expertise comptable.



**Scannez
le QR code,
vous allez
flasher !**



Embarquement immédiat

Du projet de cabinet aux missions de demain



Cécile de Saint Michel

Présidente du Conseil national
de l'ordre des experts-comptables

Bienvenue au 79^e Congrès à Marseille !

Le 78^e Congrès de Montpellier a révélé de manière éclatante les répercussions profondes de la facture électronique, de la data et de l'intelligence artificielle sur notre écosystème professionnel. Ces avancées technologiques mettent en lumière l'urgence et la nécessité d'opérer des transformations immédiates.

L'automatisation des processus, en particulier, introduit une nouvelle temporalité qui révolutionne notre manière de travailler. Nous devons ajuster nos missions actuelles pour tirer pleinement parti de l'exploitation instantanée des données et de leur suivi en temps réel. Cette réactivité est cruciale pour rester compétitif et efficace dans notre secteur.

En outre, la génération de nouveaux indicateurs ouvre des perspectives inédites, notamment dans les domaines de la responsabilité sociétale et environnementale. Ces indicateurs nous permettent de mieux mesurer et améliorer notre impact sur la société et l'environnement, renforçant ainsi notre engagement envers le développement durable.

Cependant, ces transformations ne sont pas uniquement technologiques ; elles touchent également la dimension humaine de nos structures. Il est de notre devoir de veiller à la préservation de l'employabilité de nos collaborateurs actuels, en les formant et en les accompagnant dans cette transition numérique. Parallèlement, il est impératif de recruter de nouveaux talents disposant des compétences nécessaires pour relever ces défis.

Ainsi, nous devons nous préparer à un avenir où l'innovation technologique et la responsabilité sociétale vont de pair, tout en mettant l'humain au cœur de notre évolution. C'est ensemble que nous parviendrons à intégrer ces changements et à transformer nos cabinets pour qu'ils répondent aux exigences de demain.

*Rendez vous à
Marseille !*

Libérez vos talents, transformez votre expertise !

Profession
Comptable **2030**



17 parcours
de formation
clés en main

Une pédagogie
d'apprentissage
innovante

Pour une montée
en compétence
durable



L'occasion unique de transformer
votre cabinet et d'adapter les
compétences aux missions de demain

www.professioncomptable2030.fr

Opération financée par l'État dans le cadre de l'Action
« Adaptation et qualification de la main d'œuvre »,
« Dispositif France Formation Innovante NUMérique (DEFFINUM) »,
opéré par la Caisse des Dépôts (Banque des Territoires).



Financé par
l'Union européenne
NextGenerationEU



BANQUE des
TERRITOIRES



ORDRE DES
EXPERTS-COMPTABLES *ec*



Sommaire

6

L'ÉQUIPE RÉGIONALE

L'équipe des élus et des permanents
du Conseil régional de Paca

7

L'ÉQUIPE DES RAPPORTEURS

Boris Sauvage, Delphine Sabatey,
Farouk Boulbahri et Élodie Cassart

8

PRÉSENTATION DES 3 AXES

« (Re)construire notre projet de cabinet »,
« Réaliser nos missions de demain »
et « Développer nos compétences ».

13

LES ATELIERS

Ateliers solution, Flash Meeting,
Flash mission...

17

INSCRIPTION & SOIRÉE

Le 79^e Congrès sous le signe
de la convivialité

18

INFORMATIONS PRATIQUES

Pour bien préparer son congrès

► L'équipe régionale

L'équipe des élus et des permanents du Conseil régional de Paca, sous l'impulsion de Nicolas Férand, président, vous invitent les 9, 10 et 11 octobre à vibrer à l'heure de Marseille !



- Malika Touati Laqhila, secrétaire générale du CROEC PACA, Nicolas Férand, président du CROEC PACA, Colette Weizman, vice-présidente du CROEC PACA & commissaire générale du 79^e Congrès.



- Marseille Chanot, palais des congrès et des expositions.

LE « VILLAGE PROVENÇAL »

Profitez d'un temps de pause lors du Congrès pour découvrir le « Village Provençal », espace dédié aux traditions et saveurs de notre belle région.

Vous y découvrirez des artisans passionnés, réunis pour vous offrir le meilleur de la Provence.

Venez déguster des spécialités locales telles que l'huile d'olive, les calissons, les herbes de Provence... et laissez-vous séduire par des produits typiques et authentiques tels que le savon, les santons, ...

Chaque artisan vous dévoilera avec plaisir les secrets de son savoir-faire.

Rendez-vous au « Village provençal » et repartez avec un peu de la Provence avec vous.

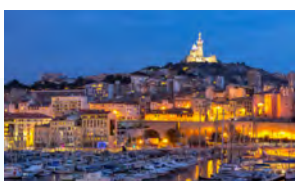
Marseille, c'est cette ville historique où chaque pierre raconte une histoire, et où, croyez-le ou non, même les chiffres semblent prendre des vacances.

Mais ne pensez pas que Marseille n'est que détente et farniente ! Cette ville est un carrefour économique bouillonnant, un lieu où start-ups innovantes et entreprises traditionnelles se côtoient, créant un cocktail d'opportunités aussi riche que varié. Les experts-comptables y sont comme des poissons dans l'eau, naviguant avec aisance entre les opportunités d'affaires et les défis comptables.

Et parlons du **Parc Chanot** : situé au cœur de la ville, c'est un lieu qui respire l'innovation et la convivialité, un peu comme un apéro entre collègues mais avec des ateliers et des conférences passionnants et une exposition riche de 273 partenaires de la profession ! Ce congrès à Marseille, c'est une occasion unique de mêler l'utile à l'agréable, d'enrichir vos connaissances tout en profitant de l'ambiance unique de cette ville.

Alors, laissez-vous tenter par cette aventure marseillaise ! Nous vous attendons nombreux du 9 au 11 octobre.

C'est une promesse : vous repartirez avec des souvenirs plein la tête et peut-être même... un accent chantant !



AUTHENTIQUE ET CAPTIVANTE, LA VILLE DE MARSEILLE SÉDUIT SES VISITEURS PAR SA BEAUTÉ ET SON AMBIANCE CHALEUREUSE !

En quête de détente ou de découverte culturelle, la cité phocéenne saura vous combler de mille façons.

Les équipes du Conseil régional de Paca vous proposent d'embarquer pour un voyage inoubliable à travers les ruelles ensoleillées et les eaux cristallines de Marseille, et de vous laisser séduire par son charme envoûtant.

Si vous préférez vous évader pour quelques heures en dehors de Marseille, vous pourrez découvrir, loin du tumulte de la ville, les villages des Baux- de-Provence ou de Cassis avec leurs paysages pittoresques et authentiques.

- ◆ Découvrez les programmes accompagnants complets et détaillés sur le site du 79^e Congrès : congres.experts-comptables.com

PLONGEZ DANS L'UNIVERS DU FOOTBALL MARSEILLAIS AVEC « FOOT EXPERTS » !

Inscrivez-vous en équipe régionale composée de **cinq joueurs et deux remplaçants** pour vibrer au rythme des crampons sur la terre passionnée du football à Marseille.

Suivez l'exemple du Conseil régional de l'ordre des experts-comptables de Paca et rejoignez-les nombreux pour **la 13^e édition de ce tournoi à Aix-en-Provence, le mardi 8 octobre de 9 h 00 à 17 h 00.**

- ◆ Pour tout renseignement : [CROEC Paca \(04 91 16 04 20 - oecpaca@oecpaca.org\)](mailto:CROEC Paca (04 91 16 04 20 - oecpaca@oecpaca.org)

► L'équipe des rapporteurs



De g. à d. : Boris Sauvage, Delphine Sabatey, Farouk Boulbahri et Élodie Cassart

La transformation est inéluctable. À nous d'en faire une opportunité

 Delphine Sabatey

Nos cabinets d'expertise comptable ont entamé une phase de transformation (ou évolution) majeure et cruciale tant sur les aspects techniques qu'humains. Notre profession doit prendre conscience des enjeux qui s'offrent à elle. Elle doit s'organiser et se réinventer pour s'adapter et profiter des changements qui nous attendent. C'est pour nous une véritable opportunité de faire évoluer notre métier vers une pratique plus enrichissante et des missions de plus en plus passionnantes. Nous avons une chance inouïe d'exercer le métier d'expert-comptable à notre époque. Notre profession est belle et son avenir est très prometteur, j'en suis convaincue ! Embarquement immédiat !

L'ambition de ce prochain congrès est d'apporter une feuille de route... pour passer des concepts à la pratique

 Élodie Cassart

Depuis plusieurs mois, dans nos cabinets, les équipes abordent de manière de plus en plus insistante et plus fréquente la digitalisation, la facture électronique, la durabilité, l'attractivité, la fidélisation... autant de nouveaux enjeux, de nouvelles missions enrichissant nos échanges quotidiens et suscite une attention croissante. La profession dans son ensemble, à mon sens,

a pleinement conscience des évolutions, des transformations qui nous attendent. Cependant le passage à l'action reste flou. Concrètement comment fait-on ?

Par quoi commence-t-on ? L'ambition de ce prochain congrès est d'apporter une feuille de route qui permette à tous les acteurs de la profession, experts-comptables, collaborateurs, stagiaires... de passer des concepts à la pratique.

Nous devons écouter et faire muter nos modèles traditionnels et cabinets pour répondre à cette nouvelle donne

 Farouk Boulbahri

Marseille, terre d'accueil, terre de changement, point de départ pour la nouvelle aventure de la profession ». On ne présente pas Marseille, ville toujours en mouvement, ville qui accompagne depuis des siècles le changement, ville en perpétuelle mutation. Comme notre profession elle traverse et s'adapte aux nouveaux modèles de sociétés. Nous vivons une époque formidable pleine de nouveaux codes avec une accélération des attentes et des exigences de notre environnement de plus en plus nombreuses et importantes. Pour ce faire nous devons écouter et faire muter nos modèles traditionnels et cabinets pour répondre à cette nouvelle donne. Une écoute nouvelle, un management différent, des outils maîtrisés et adaptés pour aller chercher les nouveaux vecteurs de croissance pour nos missions.

Ce congrès motive au travers d'un bassin qui déborde d'énergie et qui ne demande qu'à aller droit au but pour notre profession.

C'est un défi pour chacun d'entre nous, et en construisant ce congrès nous avons à cœur d'apporter des solutions concrètes et pratiques

 Boris Sauvage

Le congrès de Montpellier nous a révélé l'importance de changer maintenant. La facture électronique, la DATA et l'IA auront des impacts forts sur nos cabinets et les études internationales ont démontré que l'immobilisme tuait les cabinets. Alors comment faire face à ces changements ? Comment préparer mon cabinet ? Comment préparer et adapter mes équipes ? Nos missions sont à réorganiser, de nouveaux domaines comme la RSE s'ouvrent à nous mais comment y parvenir, par où commencer ? C'est un défi pour chacun d'entre nous, et en construisant ce congrès nous avons à cœur d'apporter des solutions concrètes et pratiques. Parce que le temps n'est plus à la réflexion mais à l'action, notre objectif est que dès le lundi matin, chacun d'entre vous ait une vision claire de son projet de cabinet, des solutions et des outils pour qu'il lance immédiatement la transformation de son cabinet. Un congrès pour nous, pour aller vers demain !

► Présentation des 3 axes

Méthodologique, pratique, opérationnel, le 79^e Congrès de l'Ordre est pensé et structuré, par l'équipe des rapporteurs, pour être un véritable mode d'emploi de la transformation du cabinet afin de vous aider à intégrer les changements à venir dans la définition de votre stratégie, l'évolution de vos missions et l'organisation de votre cabinet.



AXE 1 : (RE)CONSTRUIRE NOTRE PROJET DE CABINET



Piloté par Delphine Sabatey



Sous l'impulsion de mutations multiples, rapides et inévitables, le modèle des cabinets va évoluer en profondeur. Ces derniers ne pourront pas prendre ce virage sans suivre une feuille de route réfléchie en amont. Au programme, pas de grandes théories mais des outils concrets pour formaliser son projet de cabinet, mettre en œuvre (et piloter) sa transformation et adapter sa posture au nouveau modèle retenu. Et pour cela, nous vous proposons 5 temps forts pour « **(re)construire notre projet de cabinet** » !

*On n'attend pas l'avenir
comme on attend un train.
L'avenir on le fait. –
Georges Bernanos*

❖ Grande Conférence Destination stratégie

Le monde change et l'activité des cabinets n'est pas épargnée ! Certains schémas appartiennent au passé, il est désormais indispensable que chaque cabinet se dote d'une stratégie et adopte une démarche structurée autour d'un projet de cabinet écrit et partagé par tous.

Face à une concurrence toujours plus forte, face à la diversification des missions, face à l'évolution des méthodes de production, la stratégie est désormais un élément essentiel pour le développement et la pérennité des cabinets.

Vous avez des doutes ? Vous vous dites que la stratégie n'est pas pour vous ? Que vous n'avez pas le temps d'y réfléchir ? Cette grande conférence est pour vous !

De manière décomplexée et ludique, les intervenants vous (dé)montreront l'intérêt de définir une stratégie et que vous êtes comme Monsieur Jourdain : vous faites de la stratégie sans le savoir et qu'en définitive ce n'est pas difficile ! À tel point que les grands concepts de la stratégie (SWOT, DAS, ...) ne seront pas abordés !

Partageons ensemble de nouvelles convictions : la stratégie est accessible à tous ! Ce n'est pas que pour les autres !

❖ Atelier Incontournable Construisez votre projet de cabinet : cap' ou pas cap' ?

De la stratégie au projet de cabinet il n'y a qu'un pas encore faut-il le franchir, alors cap' ou pas cap' ?

Après avoir réfléchi à la stratégie de votre cabinet, il convient de la mettre en œuvre. La première étape consiste à la formaliser en rédigeant un projet de cabinet. Il constitue un élément essentiel définissant l'ADN de votre cabinet, un outil de différenciation face à la concurrence croissante, un outil de communication vis-à-vis de vos clients et un outil de motivation pour vos collaborateurs.

S'il y a quelques années encore, avoir un projet de cabinet était inutile dans une économie de la demande, il est aujourd'hui indispensable dans une économie de l'offre.

Conscient des enjeux pour la profession et de la nécessité pour chaque cabinet de disposer d'un carnet de bord stratégique, l'équipe des rapporteurs a souhaité qu'un outil d'aide à la rédaction du projet de cabinet soit développé et mis à votre disposition dans Cap 2030, dans le cadre du programme « Profession comptable 2030 ».

Alors soyez cap' et rejoignez-nous pour cet atelier incontournable pour la profession.

Aller simple d'expert-comptable à commandant de bord !

La mise en œuvre d'une stratégie nécessite qu'il y ait un pilote dans l'avion alors venez découvrir les clés pour adopter une nouvelle posture et devenir le commandant de bord de votre cabinet et faire de vos collaborateurs des aiguilleurs auprès de vos clients. Un atelier transformationnel à ne pas manquer pour explorer les défis, les stratégies et les compétences nécessaires pour réussir cette transition vers le leadership entrepreneurial.

Nouvelles missions : à chacun sa destination

Le choix des missions est un élément préalable et déterminant pour l'élaboration de la stratégie du cabinet en étant conscient des conséquences qui y sont

attachées. En effet, les missions de productions comptables ou fiscales ne nécessitent pas la même organisation et les mêmes compétences que les missions de conseil et ne peuvent pas être commercialisées dans les mêmes conditions et au même prix.

Cet atelier vous propose de découvrir la cartographie et la classification des missions en soulignant, en cohérence avec votre projet de cabinet, les outils adaptés, les compétences nécessaires ainsi que le marketing associé et la tarification appropriée.

Prenez les commandes de la transformation de votre cabinet

Prendre les commandes de la transformation ? Oui ! Mais comment faire ? Quel est le mode d'emploi ?

Une fois le projet de cabinet défini et adopté, il faut poursuivre la transformation du cabinet en adaptant son organisation, ses compétences, ses modalités de production afin que tous ces éléments soient dans l'alignement de ce projet. Et avant de passer en pilotage automatique, il est indispensable de mettre la machine sur les rails pour être certain qu'elle prenne la bonne direction.

Lors de cet atelier opérationnel découvrez toutes les étapes incontournables et prenez sereinement les commandes de votre transformation.

AXE 2 : RÉALISER NOS MISSIONS DE DEMAIN



Une fois définies dans le cadre de l'élaboration du projet de cabinet, il convient de passer à l'action et de mettre en œuvre concrètement les missions de demain. Celles-ci seront issues de missions traditionnelles produites différemment ou des missions nouvelles résultant de l'évolution des technologies en encore de l'évolution de notre environnement économique notamment dans le domaine de la durabilité.

Comment optimiser l'organisation de son cabinet et créer l'environnement propice à la réalisation et au développement des missions d'aujourd'hui et de demain ? Nous devons produire et nous organiser différemment pour être plus efficaces et nous approprier les nouveaux marchés qui s'offrent à nous.

Nous avons réfléchi pour vous et nous vous donnons les clés pour passer vraiment à l'action et pouvoir se lancer dans les nouvelles de demain. À travers la grande conférence et les ateliers, les participants découvriront la démarche pour répondre aux nouvelles attentes des clients et évoluer dans ce marché en pleine transformation, prêts à dire en repartant : « **C'est bon, maintenant, je sais comment faire !** ».



Piloté par *Élodie Cassart*

◆ Grande Conférence

Embarquez l'IA et la Data dans vos missions !

Cette grande conférence vous permettra à la fois de prendre du recul et comprendre les enjeux de l'IA et de la Data, mais aussi et surtout de voir concrètement comment utiliser toutes ces technos dans nos cabinets. Des spécialistes, des consœurs et confrères nous montreront en direct comment intégrer et travailler avec ces technos au quotidien dans nos cabinets. Comment améliorer l'expérience client grâce à la Data ? Comment optimiser les process avec l'IA ? Comment éviter les risques liés à ces technologies ?

Lors de cette grande conférence, nous passerons de la théorie à la pratique, vous participerez à plusieurs vrais challenges en live. Des intervenants de cabinets utiliseront toutes ces technos pour relever les défis que la salle leur lancera. Parviendront-ils en moins d'une heure à remporter toutes les épreuves ? Vous le saurez ... si vous participez à cette grande conférence !

◆ Atelier Incontournable

Missions de demain : check list d'une organisation réussie

Les cabinets ont bien compris qu'il fallait se lancer dans les nouvelles missions. Mais comment faire ? Par où commencer ?

Pour se lancer dans les nouvelles missions, il faut s'organiser, établir un plan d'action et... passer à l'action ! Cet atelier vous accompagne pas à pas dans la démarche de développement des nouvelles missions ! On y abordera notamment la définition des nouvelles missions, comment les produire, le choix des outils, la formation des équipes...

Missions traditionnelles : vers une période fiscale sereine !

Contrairement à une idée bien répandue il est possible de vivre une période fiscale plus sereine. Comment ? En adoptant une approche globale qui passe notamment par la planification et l'organisation, la production au fil de l'eau tout au long de l'année et son suivi régulier, l'allocation optimale des ressources du cabinet, la sélection des clients...

Cet atelier va vous permettre d'en finir avec les saisons fiscales douloureuses en adoptant une organisation destinée à vous faire retrouver le sourire et... les ponts du mois de mai !

Revisitez méthodes et outils pour accélérer votre performance

Certaines pratiques des cabinets profondément ancrées ne sont plus adaptées : comptabilité d'engagement, relances chronophages, écritures d'inventaire pour des montants non significatifs, culte des comptes « justes » ... Pour s'adapter, les cabinets doivent repenser leurs process, intégrer les nouveaux outils et revisiter leur relation avec les clients pour gagner en efficacité sur les missions traditionnelles.

Au cours de cet atelier, les participants comprendront les enjeux et acquerront de nouvelles habitudes de travail au quotidien. Quelles sont les bonnes pratiques à privilégier ? Les nouveaux outils à adopter ? Comment mieux répondre aux réelles attentes des clients ?

Si vous êtes prêts à changer vos habitudes pour devenir plus efficaces, c'est cet atelier qu'il vous faut !



Quatre ateliers pour adopter aujourd'hui les missions de demain

Aidez vos clients à piloter leur entreprise

Aujourd'hui, pour satisfaire le client, il ne suffit plus de lui fournir une comptabilité juste et dans les délais

légaux, le client souhaite être écouté, rassuré et accompagné.

Cet atelier vous prend par la main pour vous guider vers toutes ces nouvelles missions d'accompagnement au pilotage client pour qu'elles deviennent vraiment concrètes. Pour vous aider à réaliser ces missions en rentrant au cabinet, l'atelier vous propose des kits, des outils... Sans compter que grâce à tous les outils d'automatisation, la facture électronique, la data, l'IA ..., ces missions sont enfin à portée de main.



Dans cet atelier, nous vous présentons la démarche pour développer ces missions. Mais au fait, parmi toutes

les missions de pilotage, quelle mission sera présentée le jour J lors de l'atelier ? et bien, ça dépend de vous ! En effet, les participants devront voter pour choisir leur mission préférée. Vous aurez le choix entre le tableau de bord / suivi de gestion, la gestion de trésorerie et le business plan.

Suspens garanti dans cet atelier (vraiment) sur mesure. Venez participer et (si vous avez un smartphone !) votez pour la mission que vous préférez !

Horizon full service

Cet atelier vous propose d'alléger la charge mentale de vos clients et expose comment proposer des missions administratives, de gestion et de secrétariat : facturation, recouvrement des créances clients, notes de frais, paiement des fournisseurs, office manager, et tant d'autres choses encore... Qui mieux que l'expert-comptable pour les soulager au quotidien de leurs obligations administratives diverses ? Ainsi, ils pourront se consacrer à ce qu'ils aiment vraiment : leur métier !

Ces missions peuvent enfin se développer facilement grâce aux nouveaux outils collaboratifs qui permettent de partager des applications en temps réel avec le client.



Dans cet atelier, nous vous présentons la démarche pour développer ces missions. Pour vous aider à les réaliser en rentrant au cabinet, l'atelier vous propose des kits, des outils...

Mais au fait, parmi toutes les missions de full service, quelle mission sera présentée le jour J lors de l'atelier ? et bien, ça dépend de vous ! En effet, les participants devront voter pour choisir leur mission préférée. Vous aurez le choix entre règlement fournisseurs et pré-comptabilité, facturation et recouvrement clients et office manager.

Suspens garanti dans cet atelier (vraiment) sur mesure. Venez participer et (si vous avez un smartphone !) votez pour la mission que vous préférez !

La facture électronique, so what ?

Proposer des missions d'accompagnement à la mise en place de la facturation électronique, n'est pas une option, c'est un devoir pour nos clients et nos cabinets ! Comment peut-on imaginer laisser nos clients sans les aider ? Comment passer à côté d'une telle opportunité ? Cet accompagnement est stratégique pour les cabinets.

Cet atelier vous permettra de comprendre les enjeux, les méthodes, les solutions, les outils pour accompagner concrètement vos clients dans la mise en place de la facturation électronique. Pour vous aider à réaliser ces missions en rentrant au cabinet, l'atelier vous propose des kits, des outils...

Alors si vous ne voulez pas louper le vol direct vers la facture électronique, il vous faut embarquer dans cet atelier !

Osez les missions durabilité dans vos clients TPE !

Venez explorer les missions durabilité les mieux adaptées aux TPE et PME, de l'accompagnement « au financement durable », à l'élaboration de « Rapports RSE » et de « Bilans Carbone »...

Au programme, une présentation des enjeux et outils, des témoignages d'experts, des retours d'expérience et une session de questions-réponses pour vous aider à mettre en place de nouvelles missions au sein de votre cabinet.



AXE 3 : DÉVELOPPER NOS COMPÉTENCES

Piloté par Farouk Boulbahri



La réalisation d'une stratégie définie et le développement des missions de demain ne sont atteignables que si le cabinet dispose des compétences en adéquation avec ses ambitions. L'arrivée de la facture électronique et l'automatisation de la saisie des écritures qui l'accompagne, nécessitent que chaque cabinet s'interroge sur l'employabilité de ses équipes et mette en place un plan d'adaptation de leurs compétences.

Ces éléments nous conduisent tout naturellement à aborder un point essentiel dans le cadre de la transformation des cabinets : le développement des compétences.

Notre objectif ? Que les cabinets puissent disposer des compétences nécessaires et adaptées pour être en mesure de réaliser les missions de demain de façon efficace et rentable.

Mais la réussite d'un tel projet est subordonnée à l'embarquement des équipes qui doivent être étroitement associées au changement engagé au sein du cabinet.

À travers une grande conférence, 4 ateliers pratiques et des moments de rencontres, nous mettrons à votre disposition les outils et les meilleures pratiques pour vous inspirer et vous perfectionner.

A vos marques, prêts, partez !

❖ Grande Conférence Plan de vol : comment adapter les compétences aux évolutions de nos métiers ?

Les nouvelles missions requièrent de nouvelles compétences et ces missions seront en grande partie réalisées par les collaborateurs d'aujourd'hui. Décollage vers les compétences de demain : comment adapter notre équipage aux turbulences du marché ? Entre nouveaux besoins des clients, nouveaux services à proposer, et nouveaux outils à maîtriser, comment adapter les compétences internes pour rester compétitifs, efficaces et attractifs ?

Les cabinets devront relever le défi majeur d'ajuster les compétences de l'équipe actuelle aux besoins de demain en tenant compte des aspirations nouvelles des collaborateurs.

Pour accompagner les cabinets dans cette démarche, le Conseil national de l'ordre a développé un programme unique d'adaptation des compétences des collaborateurs de cabinet : « Profession comptable 2030 ». Un outil de gestion prévisionnelle des compétences ainsi que des parcours de formation sur mesure sont mis à votre disposition.

Prêts pour un vol vers l'avenir ? Embarquez avec nous pour façonner vos équipes de demain et vous réinventer !

❖ Atelier Incontournable Embarquez votre équipage dans le projet du cabinet

Aucun projet de cabinet ne verra le jour sans la participation de toute l'équipe !

Dans un contexte de profondes mutations de l'environnement de travail et des missions des collaborateurs, l'expert-comptable doit embarquer ses équipes dans le nouveau projet. Mais comment impliquer les collaborateurs dans la transformation du cabinet ? Comment les convaincre, les motiver pour qu'ils se lancent dans les nouvelles missions ? Vers une vision partagée du projet de cabinet : cap sur le leadership et l'engagement de l'équipage !

Embarquement immédiat pour guider votre navire vers le succès !

Quelles compétences pour demain ? Check-list avant décollage

L'évolution des missions traditionnelles et la conquête de nouveaux marchés conduisent à l'adaptation des compétences actuelles, mais également à l'émergence de nouveaux métiers au sein des cabinets.

De quelles nouvelles compétences et de quels nouveaux métiers les cabinets auront-ils besoin demain ? Full service, pilotage, RSE, DATA... toutes ces missions nécessitent de nouvelles compétences, mélange de soft skills, de hard skills et de numérique.

Embarquez pour un atelier pratique où nous vous aiderons à identifier les nouveaux profils et nouvelles compétences de votre équipage pour relever vos futurs défis.

Puisqu'on ne peut changer la direction du vent, il faut apprendre à orienter les voiles. – James Dean

Valorisez les compétences pour un atterrissage réussi

Face à la difficulté de recruter des collaborateurs, comment réduire la pression sur les effectifs ? Comment libérer du temps aux collaborateurs qui réaliseront prochainement les nouvelles missions ?

La subsidiarité est la solution qu'il vous faut ! Elle consiste à repenser totalement la répartition des tâches entre les collaborateurs afin de libérer du temps aux collaborateurs stratégiques. Elle permet, en outre, de valoriser l'équipe. Elle fait grandir les collaborateurs, renforce leur engagement, stimule leur responsabilisation et fidélise l'équipe.

Mais comment faire concrètement ? Comment mieux répartir les tâches en fonction des compétences de chacun ? Comment organiser le travail et la délégation de manière plus efficace ? Embarquez pour cet atelier dédié aux meilleures pratiques permettant d'allier meilleure expérience collaborateur et performance accrue.

Naviguez vers de nouveaux profils : attirez et recrutez les meilleurs candidats

Les tensions existantes sur le recrutement de certains profils pénuriques nous incitent à redoubler d'efforts pour attirer les jeunes talents dans nos cabinets. Par ailleurs, l'évolution des métiers et les nouveaux

besoins des clients nous poussent à nous orienter vers de nouveaux profils.

Il est donc indispensable d'innover dans nos process de recrutement. Quels sont les nouvelles techniques, les nouveaux outils pour attirer nos collaborateurs de demain ? Embarquez pour un atelier où nous découvrirons ensemble les bonnes pratiques pour renforcer sa marque employeur, mettre en place un processus de recrutement efficace, et attirer les meilleurs talents à bord !



Les autres ateliers

Ateliers Actualité

En complément des ateliers thématiques, des ateliers actualité vous sont proposés pour faire le point sur des sujets tels que l'Actualité fiscale, sociale, comptable, juridique, LBC – FT, textes professionnels, durabilité.

4 Ateliers institutionnels

- ◆ Quelles opportunités de missions pour les experts-comptables dans les collectivités territoriales ? – Association Experts-Comptables et Mandats publics
- ◆ Expert-comptable, osez être chef d'entreprise : « Comment valoriser ses missions de Conseil pour mieux les facturer » – Comité Outre-Mer et Corse
- ◆ Présentation de la situation internationale en matière de durabilité. Enjeux et perspectives pour les membres de la Fidef
- ◆ Capter et intégrer les nouvelles compétences : comment réussir sa transformation – Association Femmes Experts-Comptables

3 ESPACES THÉMATIQUES

Trois espaces situés au cœur de l'exposition en lien direct avec la thématique du 79^e Congrès, vous seront ouverts pour bénéficier de démonstrations personnalisées d'outils, assister à des micro-conférences et rencontrer des experts seront pour répondre à toutes vos questions : **Profession comptable 2030**, **Le kiosque à missions** et **L'aire du numérique**.

▶ RDV SUR PROFESSION COMPTABLE 2030 BY CNOEC

Stratégie – Missions – Compétences

Découvrez sans plus tarder le programme d'accompagnement « Profession Comptable 2030 » pour vous aider à relever les défis sans précédent qui se présentent à vous et qui conduiront à la nécessaire transformation de votre cabinet. De la révision de votre projet de cabinet, à l'élargissement du champ de vos missions sans oublier l'adaptation des compétences de vos collaborateurs aux nouvelles attentes de vos clients, tous les outils vous seront présentés pour vous accompagner. Profitez-en pour découvrir CAP 2030, l'outil de pilotage de la transformation de votre cabinet.

▶ RDV SUR LE KIOSQUE À MISSIONS BY CNOEC

Les missions dans tous leurs états

Tout ce que vous avez toujours voulu savoir sur les missions sera présenté sur cet espace. De l'organisation à la typologie des missions, venez découvrir des cas d'usage pour des missions clés en mains facilement reproduisibles au sein de votre cabinet. Que ces missions soient dites traditionnelles ou nouvelles, trouvez le Kit qui vous aidera à développer les missions d'avenir.

▶ RDV SUR L'AIRE DU NUMÉRIQUE BY CNOEC

Data / mutualisation des données, IA et IA générative, Facturation électronique, Cybersécurité, Numérique et RSE... Sur cet espace, toutes les technologies vous seront présentées pour vous permettre de mieux les appréhender, d'en comprendre l'impact et d'en saisir toutes les opportunités. Un espace unique de concentré d'innovations qui pourraient bien vous faciliter la vie au quotidien au sein de vos cabinets.

Parce que la meilleure façon de voir l'avenir, c'est de l'inventer.



Ateliers solution

11 partenaires partagent exposés, conseils et témoignages pour vous accompagner dans la nouvelle ère qui se dessine.

Innover par le rapprochement : comment réinventer son cabinet tout en créant de la valeur ? – ARC CAPITAL

Appréhender tous les leviers est nécessaire pour demain réinventer son cabinet en créant de la valeur ajoutée. Le rapprochement de cabinets peut être une solution à considérer. À partir des chiffres clé du marché, d'analyses approfondies, des études de cas pertinentes et de solutions concrètes, nous vous présenterons les motivations liées à l'augmentation du nombre de projets de rapprochement, les méthodes pour opérer un rapprochement dans les meilleures conditions, les leviers de création de valeur ainsi que les différents modèles / schémas d'intégration.

La transition numérique est un voyage... Avez-vous l'itinéraire et la carte ? - CEECAP Organisation

La transition numérique est un voyage complexe pour les cabinets. Inspirée par nos démarches terrain et notre expertise des métiers de la profession comptable, nous vous proposons une démarche basée sur un diagnostic global, reliant stratégie, outils numériques et ressources humaines : étapes de la transition, feuille de route partagée. Nous vous fournirons des repères solides pour vous aider à tracer votre chemin.

IA Générative : sésame d'une nouvelle valeur pour les cabinets ? – CEGID

À la faveur d'innovations fulgurantes telles que l'IA générative combinée à la facturation électronique, les cabinets

s'apprêtent à rentrer dans une nouvelle ère en disposant de l'exhaustivité des pièces de leurs clients en temps réel ! Exhaustivité et temps réel : voilà le nouvel espace-temps que nous vous invitons à investir avec de vastes perspectives en termes d'automatisation des tâches à faible valeur et, en parallèle, de proposition de nouvelles missions à plus forte valeur.

Le mode d'emploi de l'automatisation : aussi simple que celui d'un meuble suédois – DEXT

L'automatisation, c'est plus simple avec un mode d'emploi non ? À l'instar des fameuses notices de montage « Ikea », nous vous proposons un atelier aussi pratique que ces dernières : étape par étape, comment automatiser mon cabinet et mes clients ? Rythmé par les retours d'expériences d'un expert-comptable et d'un référent digital, ils vous partageront leurs erreurs, leurs succès et leurs conseils. Vous repartirez avec une vraie notice, format "Ikea", pour automatiser sans se prendre la tête.

Nouvelles missions data et facture électronique : de la définition à la vente - ECMA

L'arrivée de la facture électronique et de la data est souvent annoncée comme porteuse de nouvelles missions pour les cabinets. Mais de quelles missions parle-t-on ? Comment choisir, mettre en place et commercialiser ces missions ? Dans cet atelier, zoom sur des missions concrètes, des outils pratiques et des plans d'actions – incluant la partie tarification et vente pour que chaque expert-comptable puisse rajouter ces nouvelles missions à son offre de services.

L'avenir de la comptabilité à l'ère de l'IA : une exploration avec des pionniers - ENESIA

L'intelligence artificielle va transformer la comptabilité en créant des défis et des opportunités inédites. Au cœur de cet atelier découvrez des outils avancés conçus pour automatiser des tâches comptables complexes, ou encore pour vous assister dans la communication et la gestion de données client. Un cadre d'évaluation simple sera proposé pour initier votre réflexion sur l'adoption de ces technologies, avec un focus particulier sur la sécurité des données et l'analyse des coûts par rapport aux bénéfices attendus.

Les mystères de la momie Toutenkophta – ESPACE INNOVATION

Après 2030, la civilisation comptable vit une période faste. L'IA, la F.E., l'analyse des flux ...font partie du quotidien. L'archéologie pro se penche alors sur le succès de cette nouvelle dynastie : qui sont les ancêtres des experts-comptables qui ont si bien réussi cette transition ? Une découverte – la momie de Toutenkophta – en révèle les secrets. Dans notre atelier, découvrez les piliers et les secrets du maintien de la perception de valeur et de la facturation après la 'disparition' de la tenue...

Développez de nouvelles missions grâce à la DATA de VOS clients ! - MYFIDES

À tort ou à raison, la mission de tenue de comptabilité est souvent perçue par les clients comme dénuée de valeur ajoutée. *A contrario*, ils attendent toujours plus d'accompagnements et de conseils personnalisés. Bonne nouvelle pour les cabinets : la matière première est là, à disposition de TOUS (la data), et les solutions (outils) aussi ! Au travers de cas d'application concrets, venez découvrir comment utiliser les datas de vos clients pour développer des missions dans de nombreux domaines, que ce soit en matière de gestion, de fiscalité, ou en matière sociale.

Comment mettre en place l'IA en cabinet pour développer de nouvelles missions et améliorer la performance ? - PENNYLANE

Boostez votre cabinet avec l'IA ! Découvrez comment développer de

nouvelles missions et améliorer la performance grâce à des outils innovants. Apprenez à automatiser la saisie de données avec l'OCR, à intégrer de nouvelles solutions, et à tirer parti des assistants IA. Profitez d'exemples concrets et de démonstrations pratiques. Ne manquez pas cette occasion de transformer vos processus et de gagner en productivité !

12 mois pour réinventer l'accompagnement client : l'eldorado des nouvelles missions ! - REGATE ET QONTO

Sous l'effet cumulé de l'arrivée de l'IA, de la facture électronique et de la digitalisation, le modèle d'affaires des cabinets comptables est en train de vivre une profonde transformation. C'est une opportunité hors du commun pour proposer aux TPE-PME de nouvelles offres, et pourtant nombre de cabinets manquent encore de repères pour structurer ces nouvelles prestations et pour en établir les tarifs. Participez à cet atelier qui vous aidera à sélectionner les nouvelles

missions, à intégrer à leurs offres et à les tarifier correctement. En s'appuyant sur de diverses et précieuses données pour aider la profession à entrer dans une nouvelle ère !

Une préparation olympique pour les cabinets comptables – YOOZ

Aux côtés d'un athlète de haut niveau, nous explorerons comment les méthodes de préparation sportive peuvent vous aider à mettre en œuvre le changement au sein de votre cabinet !

À l'approche de la facturation électronique obligatoire, et face à des défis de plus en plus nombreux tels que l'intégration de l'IA, la cybersécurité, les nouvelles attentes clients... Il est impératif d'identifier les outils technologiques adaptés au développement d'un business model moderne et unique !



Flash Meeting

En continu, des présentations individualisées ou en groupe à la découverte d'outils et services sélectionnés pour vous accompagner au quotidien.

Vivez l'expérience immersive d'une cyber-attaque ! - ADNNOV

Vivez l'expérience en direct d'une intrusion dans votre système d'informations et découvrez à quel point il est facile, en quelques minutes, de mettre en péril votre activité.

On vous donne les clés pour vous protéger : une solution nouvelle génération, alliant l'IA et l'accompagnement humain d'une équipe d'experts en cybersécurité.

Tâches répétitives et chronophages ? Pas dans mon lexique ! - ADOK LEARNING LE WAGON

A travers des cas pratiques directement inspirés de leur quotidien, cet atelier a pour but de sensibiliser les experts-comptables et les collaborateurs à l'utilisation transformative de PowerAutomate : automatiser les tâches chronophages et faible valeur ajoutée, minimiser le risque d'erreur, se concentrer sur les missions d'accompagnement, très rentables !

Faites de l'assurance santé votre allié business – ALAN

Votre métier d'expert-comptable évolue vers toujours plus de conseil et d'accompagnement de vos clients ; et vos domaines d'intervention s'élargissent. Notre outil vous permettra de gérer de façon centralisée l'ensemble des contrats d'assurance santé et de prévoyance de vos clients. Une belle opportunité de renforcer votre position de conseil, vous générer des revenus complémentaires, gagner un temps précieux sur des tâches administratives, et accélérer votre transformation digitale.

Généralisation annuelle du rapport détaillé de valorisation (loi PPVE) - AVALOR

La loi du 29 novembre 2023 permet aux salariés des TPE et des PME de partager la valeur de l'entreprise sans en être actionnaire. La contrepartie pour le salarié est de rester 3 ans dans

l'entreprise. La bonne nouvelle pour la profession, c'est qu'il faut produire un rapport de valorisation annuel (le PPVE Plan du partage de la valorisation) élaboré à partir de la liasse fiscale... une piste pour facturer des missions de conseil.

Réinventez votre métier avec l'IA générative : demain commence aujourd'hui ! – COMPTASECURE

De la théorie à la pratique, quelques applications concrètes en comptabilité pour faire de l'intelligence artificielle votre partenaire et non votre remplaçante : comment l'IA au sens large peut accompagner mon cabinet aujourd'hui et demain dans les tâches quotidiennes ? Quels sont les principes fondamentaux de l'IA générative conversationnelle ? Faites la connaissance de Luca, le premier assistant virtuel spécialisé sur les sujets comptables, fiscaux et sociaux, lancé en novembre 2023.

Grâce à Liasse 360 : gagnez plus en travaillant mieux - FIDATECH

Découvrez un logiciel d'analyse de la liasse fiscale dédié aux experts-comptables qui vous permettra de bénéficier de manière sécurisée d'analyses claires de vos TPE-PME.

Ce nouvel outil :

- ♦ vérifie la rectitude et la cohérence des données traitées
- ♦ permet d'avoir un accès sécurisé à des analyses claires
- ♦ suggère des pistes de missions à facturer

Déverrouiller le Futur en gagnant Le Défi Caché des Compétences - LUMI SCHOOL

En seulement 20 minutes, explorez pourquoi et comment dirigeants et

professionnels du chiffre, peuvent immédiatement agir pour adapter leurs compétences aux défis du futur. Cette session vous fournira des stratégies concrètes pour anticiper les besoins du marché et adopter des rôles innovants. Une opportunité de transformer votre modèle d'affaires et de renouer avec l'attractivité de vos métiers.

Veni, Vidi - VIKTA

En moins de 10 minutes, traitez de A à Z le dossier juridique annuel de votre client ! Importez la liasse EDI et générez en quelques clics les documents juridiques (PV, feuille de présence..) pour l'approbation des comptes. Faites signer les documents générés et les comptes annuels. Le PV est inscrit automatiquement dans le registre légal dématérialisé. Et choisissez l'option de dépôt automatique des comptes grâce aux API du Guichet Unique.

7 leviers pour développer votre cabinet et recruter de nouveaux talents grâce au digital – WEB IPRO

Vous cherchez à améliorer la performance de votre cabinet ? Découvrez comment développer de nouvelles missions, recruter de nouveaux talents, améliorer votre visibilité en ligne, valoriser votre image et gagner du temps. Grâce à des techniques innovantes et des leviers puissants, vous pourrez optimiser la performance digitale de votre cabinet et accélérer votre développement !



Flash mission

NOUVEAUTÉ 2024 – En 30 minutes, des présentations d'outils et services sélectionnés pour vous aider à développer des missions ou en créer de nouvelles.

La RSE : une opportunité de diversification pour les cabinets d'expertise-comptable – ABCSR

Tout en assurant la pérennité de l'entreprise, la démarche RSE est synonyme d'opportunités : obtention de financements spécifiques, réponse aux nouvelles attentes des donneurs d'ordres, recrutement et fidélisation des collaborateurs, valorisation de son image de marque.

À partir des données comptables et sociales dont vous êtes à l'origine et dont vous avez la totale maîtrise de la qualité, découvrez concrètement les enjeux et les bonnes pratiques du déploiement d'une offre RSE avec le témoignage d'un de vos confrères ayant fait de la RSE un axe de diversification majeure de son cabinet.

Experts-comptables : effectuez les missions de mise en conformité et de suivi RGPD de vos clients - DATAE

Les entreprises doivent se conformer au RGPD. Pour répondre à ces exigences, vous, en qualité d'experts-comptables,

devenez des alliés stratégiques en offrant des services de mise en conformité et de suivi RGPD grâce au logiciel DATAE+EXPERT. Doté de fonctionnalités avancées et d'une méthodologie éprouvée, il simplifie le processus de conformité RGPD et vous permet d'économiser du temps et des ressources, tout en réduisant les risques pour leurs clients et leur propre cabinet.

Accompagnez vos clients dans la gestion de leur trésorerie grâce à des solutions dédiées aux TPE/PME – FACTOFRANCE

La trésorerie, un sujet majeur pour les TPE-PME ! Dans un environnement en permanente évolution la nécessité de s'adapter et de développer de nouvelles missions devient un enjeu stratégique !

Venez découvrir comment le programme AIR'PME peut vous accompagner grâce aux outils et aux 2 solutions de financement réservées à vos clients... : financement des factures clients et financement anticipé des

factures fournisseurs. Deux solutions simplifiées avec une tarification unique et transparente !

Retraite, statut social et prévoyance : comment traiter efficacement ces sujets à travers l'optimisation de la rémunération du dirigeant ? - FACTORIELLES

C'est un fait pour tous, l'avenir de votre profession se joue dans la conquête de nouveaux territoires.

Malgré cela, cette notion de « nouvelles » missions reste pour certains compliquée à appréhender et difficile à mettre en œuvre. Il suffit pourtant d'élargir naturellement le périmètre de vos missions traditionnelles en accompagnant vos clients dirigeants sur les sujets de protection sociale. 30 minutes suffiront pour prouver que les questions liées à la protection de l'entreprise, à la prévoyance du dirigeant et à la sécurisation de ses revenus durant son activité comme à sa retraite peuvent toutes être abordées dans le cadre d'une stratégie de rémunération.

Embarquement mission intéressement avec i+ - GENERALI EPARGNE SALARIALE

Le conseil augmenté à portée de clic pour développer une mission à valeur ajoutée pour votre cabinet et vos clients. Un outil innovant, intégrant 54 métiers avec 3 familles de critères de performance, financiers, stratégiques, RSE, prédéfinis et personnalisables pour générer un accord d'intéressement sur-mesure automatisé. L'épargne salariale enfin simple pour toutes les tailles d'entreprise et créer de la valeur pour la partager en valorisant le capital humain et l'attractivité de vos clients !

Réinventer le secrétariat juridique grâce à ImpalAct : digitalisation, collaboration et sécurité au cœur de vos missions - IMPALACT

Dans un environnement en constante évolution, comment l'expert-comptable peut-il révolutionner la gestion de ses missions juridiques afin de gagner en efficacité tout en assurant une excellente sécurité juridique ? Découvrez l'état en la matière et les évolutions du secteur. L'optimisation du travail entre les collaborateurs ainsi que l'application de l'IA seront également au programme.

Comment repenser le cabinet pour les missions de demain ? Exemple avec le développement du conseil patrimonial - LAPLACE

Il est désormais communément admis que l'avenir des cabinets réside en partie dans le développement de nouvelles missions ! Pourtant, de la théorie à la pratique, l'écart est encore abyssal tant le chantier est vaste. Pour vous aider à vous lancer, nous reviendrons avec l'un de vos confrères sur l'expérience de déploiement réussie de la mission gestion de patrimoine au sein de son cabinet.

Gestion de projet, Conduite du changement, Exploitation de la Data... sont autant d'étapes indispensables pour embarquer associés et collaborateurs dans le déploiement des missions de demain.

GenIA-L for Search : l'IA générative qui révolutionne vos pratiques juridiques ! - LEFEBVRE DALLOZ

Face aux défis constants du monde juridique, GenIA-L for Search représente une avancée majeure, fusionnant l'expertise des fonds Lefebvre Dalloz et la puissance de l'intelligence artificielle.

Découvrez comment GenIA-L for Search, va vous faire gagner du temps ! Posez votre question en langage naturel et obtenez immédiatement une réponse fiable, précise, sur l'ensemble des domaines du droit et adaptée à chaque utilisateur.

Préparez-vous à vivre une expérience juridique inédite, où excellence rime avec innovation !

Externalisation RH, une nouvelle corde à l'arc de votre pôle social - LUCCA

Nouveau levier de croissance pour les cabinets d'expertise comptable, l'externalisation RH répond à la fois aux besoins de vos clients qui ne peuvent pas recourir à un RH à temps complet et aux aspirations de vos collaborateurs qui souhaitent élargir leur champ de compétences. Venez découvrir en quoi associer l'expertise RH de votre département social et LUCCA, un système d'information des ressources humaines (SIRH) dématérialisé, constitue une alliance gagnante.

L'Exposition



Les partenaires
Retrouvez l'ensemble des partenaires et les 36 secteurs d'activités présents sur l'exposition.

Découvrez les 273 partenaires du 79^e Congrès dont 55 nouvelles marques



Start Zone

En visitant la Start zone, vous pourrez découvrir des nouveaux partenaires innovants :

- ◆ BETURBO
- ◆ DOKIA
- ◆ ENSO RSE
- ◆ INNEST et ses 4 accélérés : ALVO - DRIVN - MANERTY - GETBOB
- ◆ NEFTYS
- ◆ PLAN C
- ◆ REGISTRE GENERAL
- ◆ STATION PAYE
- ◆ SYNDEMOS



N'oubliez pas de faire une visite sur le stand du Conseil national pour (re)découvrir les nombreux outils et services développés par l'Ordre pour répondre à vos besoins.



LE JEU DU 79^e CONGRÈS SUR LE STAND DU CONSEIL NATIONAL

Prenez le temps de participer à une démonstration du jeu du 79^e Congrès sur le stand du Conseil national et repartez avec votre exemplaire. Ce jeu vous permettra d'adopter une démarche résolument ludique et pédagogique pour insuffler la réflexion sur la transformation au sein de votre cabinet. À vous de jouer !

► Inscription & Soirée

Le 79^e Congrès sous le signe de la convivialité

Le Congrès est également une occasion de partager des moments de convivialité.



MERCREDI 9 OCTOBRE

Les équipes d'organisation du Congrès vous préparent une soirée exceptionnelle débutant par un concert avec un artiste français « auteur compositeur interprète » en acoustique live pour le bonheur de tous ! La deuxième partie de la soirée mêlera vos tubes préférés des années 70's et 80's pour un cocktail énergisant jusqu'au bout de la nuit ! Vous pourrez également vous restaurer en dégustant des spécialités méditerranéennes.

Réservez dès maintenant votre soirée du mercredi 9 octobre à partir de 20 h 00 ! et préparez-vous à être transportés au cœur de l'effervescence marseillaise.

VENREDI 11 OCTOBRE



Profitez de l'apéritif offert sur l'exposition avant la séance plénière de clôture qui débutera à 14h30 pour partager ce moment d'échanges avec l'ensemble des partenaires.

Top départ des inscriptions

Que vous choisissiez d'assister au Congrès en présentiel au Parc Chanot de Marseille les 9, 10 et 11 octobre ou de suivre l'événement à distance, deux options s'offrent à vous. Choisissez le format de participation qui vous convient :



En présentiel, pour « plonger » au cœur de l'action au Parc Chanot de Marseille, avec une exposition mettant en lumière 273 marques, dont 55 nouvelles venues ! mais également ses quatre animations liées à la thématique, la start zone, les flashs meeting et missions, et laissez-vous inspirer par les ateliers profession, actualité et solution !



À distance, pour vivre un congrès à votre rythme selon vos disponibilités et vos envies : diffusion en continu avec Canal Direct (temps forts, grandes conférences, émissions), à la carte avec Canal Expert et Canal Partenaires, sans oublier l'accès à la place de marché des partenaires. Et en bonus pour tous, à l'issue du congrès, vous bénéficierez de tous les replays sur la plateforme Fuz'experts.tv.



N'attendez pas, inscrivez-vous dès maintenant et bénéficiez jusqu'au 15 juillet minuit de 20 % sur vos droits d'inscription au Congrès.

Vous voulez donner des ailes à votre cabinet en embarquant vos collaborateurs ?

Nous vous proposons une inscription « collaborateur de cabinet » à un tarif préférentiel ! Pour bénéficier de cet avantage, il vous suffit de créer pour chaque collaborateur, avant son inscription au Congrès, si ce n'est pas déjà fait, une « Délégation Comptexpert ».

Simple et rapide, retrouvez la procédure sur le site d'inscription au Congrès.



Informations pratiques

Le programme des 3 jours

MERCREDI 9 OCTOBRE	JEUDI 10 OCTOBRE	VENDREDI 11 OCTOBRE
9 h : Ouverture	8 h : Ouverture	8 h : Ouverture
10 h 30 - 11 h 30 : Atelier	9 h - 10 h : Grande conférence axe 1	9 h - 10 h : Grande conférence axe 3
	11 h - 12 h : Atelier	11 h - 12 h : Atelier
		Cocktail sur exposition
14 h - 15 h 30 : Plénière	14 h - 15 h : Atelier	14 h 30 - 16 h : Plénière
17 h 30 - 18 h 30 : Atelier	16 h - 17 h : Grande conférence axe 2	
	17 h 30 - 18 h 30 : Atelier	
20 h : Fermeture	20 h : Fermeture	16 h : Fermeture
Soirée spectacle		



Rendez-vous

Parc des Expositions & Palais des Congrès
Marseille Chanot Rond-Point du Prado -
13008 Marseille

Le parc Chanot est accessible :

- ▶ En métro *via* la ligne M2 (station rond-point du Prado)
- ▶ Accès direct en métro depuis la gare TGV Marseille Saint-Charles (5 stations)
- ▶ En bus n° 19, 21, 22, 23, 41, 44, 45, 72, 83



Hébergement

Pour réserver votre hébergement en toute tranquillité, contactez directement l'agence mandatée pour la gestion de l'hébergement des congressistes :
coechotels@caccommodation.com ou
h.desmazieres@caccommodation.com

Hélène Desmazières et son équipe auront le plaisir de vous accompagner pour faire de votre séjour à Marseille, un moment inoubliable.



Horaires

Mercredi 9 octobre : de 9 h 00 à 20 h 00
Jeudi 10 octobre : de 8 h 00 à 20 h 00
Vendredi 11 octobre : de 8 h 00 à 16 h 00



Vestiaire et bagagerie

Un vestiaire/bagagerie sera accessible pendant les horaires d'ouverture du Congrès. Pour éviter le temps d'attente à l'accueil du vestiaire, nous vous conseillons vivement de privilégier la dépose de vos affaires personnelles dans votre lieu de séjour avant de vous rendre au Congrès.



Contact

Pour toute question sur votre inscription :
Service des inscriptions :
congres@experts-comptables.org



FAQ

Le service des inscriptions a regroupé dans une FAQ les questions fréquemment posées. Cette FAQ permet de vous offrir un accès rapide et simplifié à une mine d'informations utiles. Accédez à la FAQ depuis le site Congrès :
www.congres.experts-comptables.com



NOUVEAUTÉ 2024 - AUDIO

Afin de limiter le volume sonore sur l'exposition, l'organisation contraint cette année les partenaires à utiliser des solutions audio avec oreillettes, reliés à votre smartphone.

Alors, pour votre confort d'écoute, pensez à venir munis de vos casques et oreillettes !



ET POURQUOI PAS LE « COVOITURAGE » ?

Rejoignez Marseille en toute tranquillité tout en réduisant votre empreinte carbone !

Pour la deuxième année, les organisateurs du Congrès ont à cœur de vous accompagner dans cette démarche, en vous proposant, en collaboration avec Mobicoop, l'accès à une plateforme de covoiturage réservées aux congressistes.

Alors, n'hésitez plus : si vous venez en voiture, proposez vos places disponibles. Si vous cherchez un moyen de transport, trouvez qui peut vous « embarquer à son bord ».

Profitez de ce voyage pour partager des moments conviviaux avec d'autres participants et optez pour une solution écologique et pratique.

Retrouvez l'offre de covoiturage sur le site Congrès : congres.experts-comptables.com
Ensemble, œuvrons pour rendre cet événement plus vertueux.



Fuz'experts.tv

La plateforme vidéo de l'Ordre



Retrouvez l'intégralité
des productions du CNOEC
sur le « Netflix » de la profession !

Accédez aux différents contenus en effectuant une recherche par **format**,
par **intervenant**, par **organisateur**, par **thématique**, par **secteur d'activité**
ou encore par **mots-clés**.

www.fuzexperts.tv

Des chaînes thématiques vous sont aussi proposées
avec des contenus ciblés.





ARMÉS COMME JAMAIS

Avec un éditeur 100% français,
100% détenu par son management



Compte pro
intégré



Production



Intelligence
artificielle



Apps client



Juridique